



Curso Libre

Técnicas Efectivas de Ventas



DIRIGIDO A:	Público Adulto
OBJETIVO:	El curso provee técnicas, teorías y herramientas efectivas de ventas, mediante modelos que lleven al control y al manejo del interlocutor o prospecto de cliente para lograr el objetivo de la venta que es: el cierre de la venta y vender más.
TEMARIO:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Técnicas de Ventas y Satisfacción del Cliente 2. Pre venta, Venta y Post Venta 3. Estilos de Comunicación eficaz para vender más 4. El Asesor personal en las ventas 5. Cómo manejar el "No" 6. Comunicación y Cierre de Venta 7. Talleres, modelos y simulaciones <p>Loyola se reserva el derecho de variar el contenido del curso</p>

CURSO	DIRIGIDO A:	DÍA/HORARIO	INICIA	FINALIZA	COSTO
TÉCNICAS EFECTIVAS DE VENTAS	Público Adulto	Jueves 18:00 a 20:00 hrs	06/10/2016	10/11/2016	Q 595.00

PROCESO DE INSCRIPCIÓN: Por favor baje la Ficha de Inscripción y Registro que aparece al final de la página:

<http://loyolacentroamerica.org/agendas/cursoslibres.html>

Imprima la Ficha, llénela y puede proceder a hacer su pago de dos formas:

1.- PAGO EN BANCO GyT CONTINENTAL Realizar su pago en cualquier Agencia del Banco GyT Continental:

A nombre de: Loyola Escuela Empresarial para Las Américas
Cuenta número: 24-0010925-6
(Entidad exenta de IVA)

Llevar la Boleta de Depósito a Loyola Escuela Empresarial para Las Américas, para hacer su registro correspondiente en el Curso que desea participar.

2.- PAGO EN LOYOLA

Con su Ficha de Inscripción de Registro llena, puede hacer su Pago en Loyola Escuela Empresarial para Las Américas:

Sede Guatemala: 4ª. Av. 21-25, Zona 14 Teléfonos: 2219-5356 2368-2775 y 2367-2089, loyolagt1@loyolaguatemala.org

Loyola Escuela Empresarial para Las Américas, se reserva el derecho de no iniciar o reprogramar aquel curso que no cuente con el número mínimo de Participantes

Incluye el entrenamiento: Talleres en formato digital y Diploma al finalizar el curso

El curso se puede impartir **InCompany**